



NUOVE AGEVOLAZIONI E PROPOSTE PER L'EXPORT

Sondaggio per la definizione di servizi di assistenza e utilizzo agevolazioni

Ringraziamo per la collaborazione

Da restituire via fax 0114363735 – via mail info@cesdi.net

Cesdi & Srl si impegna a utilizzare i dati acquisiti nel rispetto del Dls 196/03 ed esclusivamente ai fini di individuare opportunità di agevolazione per le esigenze e necessità del cliente.



NUOVE AGEVOLAZIONI E PROPOSTE PER L'EXPORT

Sondaggio per la definizione di servizi di assistenza e utilizzo agevolazioni

Ragione Sociale:
Tel: Fax: Email:.....
Sitoweb:
Persona di riferimento :
Settore di Attività:
Principali Prodotti/Servizi:

1. La Sua azienda opera su mercati esteri?

- Sì, abitualmente e in modo continuativo
- Sì, occasionalmente
- No

2. La Sua azienda opera su mercati esteri?

- Sì, abitualmente e in modo continuativo
- Sì, occasionalmente
- No

3. Cosa ha favorito/favorirebbe l'avvio dell'attività sui mercati esteri della Sua azienda?

- Partecipazione a eventi specifici (missioni, fiere, seminari)
- Relazioni abituali con aziende italiane già operanti all'estero
- Segnalazioni di opportunità commerciali da parte di altri soggetti (Associazioni di categoria, ICE, Camere di commercio, Banche)
- Altro

4. Quali sono le maggiori difficoltà da superare per operare sui mercati esteri?

- Ostacoli di natura linguistico e culturale
- Assenza all'interno dell'azienda di competenze tecniche e specialistiche adatte
- Insufficiente capacità produttiva
- Poche risorse umane da destinare all'attività di import-export

- Risorse finanziarie limitate
- Altro

5. Quali dei seguenti enti/associazioni la hanno aiutata / o ritiene potrebbero aiutarla per operare all'estero?

- ICE
- Camere di Commercio
- Centri Estero delle Camere di Commercio
- Camere di Commercio bilaterali
- Associazioni territoriali
- Associazioni di categoria
- Consorzio export
- Banche
- Società e consulenti privati italiani
- Società e consulenti nei paesi di interesse
- Altro

6. Quali servizi ritiene siano stati/sarebbero più utili alla Sua azienda per operare e sui mercati esteri?

- Consulenze import-export e consulenza legale (contrattualistica, doganale,
- Ricerca di agenti/rappresentanti e di partner
- Contatti commerciali
- Servizi di comunicazione (interpretariato, traduzioni, azioni pubblicitarie, ecc. ...)
- Servizi per fiere, missioni, ecc. ...
- Servizi Finanziari
- Consulenze per gare di appalto
- Formazione specialistica del Vostro personale
- Altro

Può fare un esempio?

.....

7. Ritiene che, per operare su mercati esteri, possa essere utile sviluppare collaborazioni, sinergie o accordi con altre imprese italiane?

SI NO

Se **SI**,

- Per ampliare la gamma dell'offerta
- Per aumentare le potenzialità produttive e commerciali dell'azienda
- Per studiare e sviluppare nuovi prodotti più appetibili per questi mercati
- Altro.....

Se **NO**, perché?

.....
.....

8. Quali motivi hanno influenzato/influenzerebbero la scelta di aggregarsi ad altre imprese?

- suddividere i costi da sostenere (viaggio, spazi espositivi...)
- beneficiare dell'esperienza di imprese già attive nel paese di destinazione
- condividere competenze (linguistiche, tecniche...)
- sviluppare e realizzare prodotti o servizi più completi e/o più competitivi
- Altro

9. Quali fattori hanno facilitato / renderebbero possibile la scelta dell'impresa/e con cui operare sui mercati esteri:

- appartenenza allo stesso gruppo industriale
- precedenti collaborazioni su progetti in Italia o all'estero
- operare nello stesso settore di attività
- le stesse esigenze commerciali/produttive...
- interesse per lo stesso mercato estero
- precedenti esperienze dell'impresa partner nel paese estero
- Altro

10. Ha già avuto esperienze di collaborazione con altre aziende all'estero?

SI NO

Se **SI**, quali

- Attività promozionali (fiere, missioni, incontri bilaterali, seminari...)
- Investimenti in strutture stabili (show room, centri collettivi di servizi, impianti produttivi, reti distributive...)
- Sviluppo nuovi prodotti per mercati esteri
- Altro

11. La collaborazione tra le imprese è nata da una sua iniziativa o la sua azienda è stata coinvolta da un'altra impresa?

.....
.....

12. Il raggruppamento è stato formalizzato (Consorzio Export, Raggruppamento Temporaneo, ...) o si è trattato di una collaborazione informale?

.....
.....

13. Con quante imprese si sono avviate collaborazioni per attività all'estero/E' in rapporto con aziende che potrebbero essere interessate ad attività all'estero?

- Da 1 a 3
- Da 4 a 6
- Oltre 6

14. E' interessato a sviluppare la creazione di insediamenti permanenti di natura commerciale o produttiva all'estero?

SI NO

Se **SI**, quali

- show room
- centri servizi per assistenza post vendita, formazione, assistenza tecnica...
- impianti produttivi

15. Può indicare il o i principali Paesi esteri di interesse?

.....
.....

16. Saprebbe indicare il settore e la specifica attività dell'impresa con cui vorrebbe collaborare, di cui avverte il bisogno?

.....
.....

17. Per le attività svolte all'estero ha beneficiato di agevolazioni pubbliche?

SI NO

Se SI, quali?

.....

18. E' interessato a:

- approfondire le agevolazioni per progetti export per i raggruppamenti di imprese
- approfondire le agevolazioni per progetti export per la singola impresa
- incontrare imprese con medesimi interessi (aree paese, ...)
- altro